

# ひゃくちゃん通信

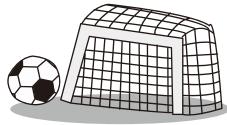
第6号  
なかつき  
平成26年 長月

〒421-1221  
東海フーズ株式会社  
静岡市葵区牧ヶ谷2037  
054-277-1667(代)

## 皆様お元気ですか お誕生日おめでとう

四月から消費税がアップして半年近くになりました。景気も上向く気配が見受けられないとの声を聞きますが…。

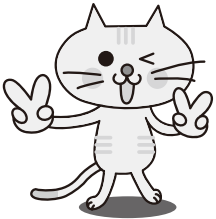
六月のサッカーW杯も全国的に盛り上がりつつ応援したのに残念でした。でも選手は口の丸を背負って精一杯頑張っていました。



所でまだまだ暑い日が続いていますが、私達は毎年年末ご活用頂く「干支あめ」の準備に多忙の日々が始まっています。別紙にて今年の秋冬の新商品をご案内させて頂きます。春夏の新商品もお陰様で多くの皆様からご注文頂きました。秋冬の新商品も又、御活用を宜しくお願い申し上げます。

## 社長「ひゃくちゃん」

激太りだった僕も、実は社長が心配に陥っていたのかかりつけの病院の先生のアドバイスに従ってダイエットを四月からスタート!!見事にスマートな体型に変身しました。体調もすくぶる良くフットワーク



も軽快な動きとなり、夏ハテもなぐニャンニャン(ルンルン)気分です。所でも僕が参加している社長と社員の話合ひの中で耳にした、とてもイイお話を報告します。

## 「新規のお客様開拓時のエピソード」

私達の営業社員は、名刺一枚で飛び込み新規のお客様を開拓することが殆どです。神奈川県のある新規開拓に訪問した時のお客様とのやり取りのお話です。

営業社員が商品の特色などをいろいろ説明させて頂いたところ、お店の奥様が「今、店で売るつもりはないけど少し食べてみたいので買わせて欲しい。」と仰ったそうです。

営業社員が「自分で食べてみたいとお気持ちは大変ありがたいとお言葉です。でも、僕は私共の会社の商品がお客様の販売に本当にお役に立つと思ってお伺いさせて頂きました。

僕の説明が上手にできませんでした。お気持ちには心から感謝致します。ありがとうございます。」



そついたら奥様が顔を上げて「ごめんね。決断ができてなくて。でもアナタのその言葉で考えが変わりました。是非商品を販売させて頂戴。たくさん売る力はないけど生懸命お客様にすすめるね。」と仰ってくれたそうです。

お取引を始めて頂く時は、全てのお客様一人一人と感動的な出会いがありますが、このお客様とのお取引のスタートは忘れられないエピソードです。

又これは、東京都内のお客様との大変ありがたいお話です。

営業社員が新規開拓にお伺いして早速に御販売をスタートして頂いた直後の事です。

静岡の本社にお客様から電話が入り「先日、営業社員が来てくれて販売を始めたがもう売れてしまったのでまた東京にいるのなり届けて欲しい。」



この事。幸い営業社員は近くでまた新規開拓中でしたので、その日夕方商品をお届けにお伺いしました。

「わざわざ悪かったネ。お客様の評判も良くすく売れてしまったヨ。これから頑張るっていいヨ。」と仰って頂いたそうです。それから「ところでもう日が暮れたから仕事も終わらさう。良かったらウチで夕飯を食べて行きなさい。」とお言葉でした。

営業社員はまだお会いしてわずか2回目です。当然お言葉だけ頂くことになりました。そうしたら「いいじゃないか、今夜は鍋だから一緒に食べよう!!」と仰ってくれました。

ご主人、奥様と一緒に馳走になりました。食事中はお二人で東京に出て来られてご商売

を始められた経緯から、今日迄の苦労話を色々して頂いたそうです。私共の営業社員が能力がないにも拘わらず一杯頑張っている事に対して、ご自身が頑張った故に食事に相通じる何かを感じたのだとお話をお伺いしたのではと感謝の気持ちが一杯になりました。

社長の今回の話を僕も側で聞いてみると「東海フーズは素晴らしいお客様とたくさんお取引をさせて頂いているんだな。」とつくづく思います。その会社の二員としていられる事を僕も誇らしく感じています。

つづく…



## 「ひゃく」の お薦めコーナー

販売累計1,000万個突破!!

<p><b>百草水</b> (茶草・緑草)</p> <p>全国の専門店の皆様のヒット商品です!</p> <p>各500円(税別)</p>	<p><b>百草水</b> うるうる</p> <p>ヒアルロン酸 コラーゲン入り お肌つるつる!</p> <p>500円(税別)</p>	<p><b>百草水</b> 青汁</p> <p>今までの青汁と違い飲みやすさが好評!</p> <p>1,800円(税別)</p>
--	--	--

